

Fundusze Unijne 2007-2013

FORTIS
Partner dodatku

województwa: łódzkie i śląskie

Zwycięzcy i wyróżnieni

Firmy najlepiej wykorzystujące fundusze unijne w woj. łódzkim

ZWYCIĘZCA:

Fabryka Osprzętu Samochodowego POLMO z Łodzi

W kategorii Innowacyjny produkt

ZA PROJEKT:

Rozwój linii produkcyjnej do obróbki wałów korbowych sprężarek, nowa linia produkcyjna obudów turbosprężarek, wdrożenie technologii azotowania plazmowego wałów korbowych

WARTOŚĆ DOTACJI:
2,1 mln zł

FIRMA WYRÓŻNIONA:
Budvar Centrum ze Zduńskiej Woli

W kategorii Innowacyjny proces

ZA PROJEKT:

Zakup centrów obróbkowych sterowanych komputerem oraz zakup zgrzewarek i czyszczarek sterowanych komputerem

WARTOŚĆ DOTACJI:
2,4 mln zł

Firmy najlepiej wykorzystujące fundusze unijne w woj. śląskim

ZWYCIĘZCA:

Aluron z Zawiercia

W kategorii Innowacyjny proces

ZA PROJEKT:

Zakup linii technologicznej do produkcji listew ze spienionego PVC i do malowania proszkowego aluminium oraz prowadzenie innowacji w zakresie produkcji elementów aluminiowych w systemie Gemini

WARTOŚĆ DOTACJI:
890 tys. zł

FIRMA WYRÓŻNIONA:
Kromiss-Bis z Częstochowy

W kategorii Innowacyjny produkt

ZA PROJEKT:

Uruchomienie produkcji stalowych słupów giętych oraz cięcia blach w nowej hali produkcyjnej

WARTOŚĆ DOTACJI:
1,9 mln zł

FUNDUSZE Z UE | Źródła pomocy finansowej dla przedsiębiorstw

Unijne dotacje na inwestycje czekają w regionalnych programach

Dla firm, których inwestycje są mniejsze niż 8 mln zł i nie mogą otrzymać pieniędzy z programu Innowacyjna Gospodarka, przewidziano dotacje w regionalnych programach operacyjnych.

MARIUSZ GAWRYCHOWSKI
mariusz.gawrychowski@infor.pl

Ponad 16 mld euro jest do wydania w ramach wojewódzkich programów operacyjnych w latach 2007-2013. Z tej kwoty ponad 3 mln euro zostanie przeznaczonych na różnego rodzaju formy wsparcia przedsiębiorców. Chodzi nie tylko o dotacje bezpośrednie, ale także o pieniądze na różnego rodzaju instytucje otoczenia biznesu. To ważna informacja, bo w latach 2007-2013 firmy będą miały do swojej dyspozycji nie tylko jeden program krajowy, z którego będą mogły czerpać pieniądze na rozwój, ale także aż 16 programów regionalnych.

Decydując się na taki podział, rząd myślał tak: duże projekty o charakterze innowacyjnym, których wartość przekracza 2 mln euro (8 mln zł) będą finansowane z programu Innowacyjna Gospodarka. Firmy, których planowane inwestycje nie przekraczają tego progu, powinny szukać pieniędzy w regionach.

Regiony o wszystkim zdecydują

W przeciwieństwie do dotychczasowych doświadczeń, firmy, które zdecydują się na aplikowanie o pieniądze z regionalnych programów operacyjnych,

nie będą współpracowały z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości (w tym zakresie nastąpi pełna regionalizacja). Każdy urząd marszałkowski samodzielnie opracuje procedury wyboru projektów w konkursach. Konkursy będzie rozpisował albo sam urząd, albo też jednostka do tego powołana lub wybrana w przetargu.

Bogate formy pomocy

Na jakie rodzaje pomocy mogą liczyć przedsiębiorcy? Przeanalizujemy to na podstawie regionalnego programu operacyjnego dla województwa śląskiego. W tym programie bezpośrednie wsparcie dla firm przewiduje Priorytet I Badania i rozwój technologiczny, innowacje i przedsiębiorczość (pieniądze na sferę naukową i biznesową). W pierwszym działaniu priorytetu region zdecydował się wspierać powstawanie parków technologicznych oraz promować przedsiębiorczość w województwie. Z tych pieniędzy przedsiębiorcy nie będą mogli skorzystać, jednak mogą być pośrednimi

beneficjentami projektów. Łącznie na ich realizację przeznaczono 85 mln euro.

Bezpośrednie wsparcie dla firm umiejscowiono w Działaniu 2 priorytetu. Jest ono podzielone na kilka poddziałań. Pierwsze z nich to wsparcie na inwestycje realizowane przez mikroprzedsiębiorstwa. Firmy mogą uzyskać maksymalnie do 200 tys. zł pomocy na projekty inwestycyjne oraz udział w targach i misjach zagranicznych. Maksymalnie wsparcie unijne może wynosić 60 proc. wartości przedsięwzięcia (na pomoc dla mikroprzedsiębiorstw region przeznaczył 70 mln euro).

Kolejne poddziałania adresowane są dla małych i średnich firm (136 mln euro wsparcia). Zakres inwestycji, które będą mogły liczyć na współfinansowanie z funduszy unijnych jest podobny jak w przypadku poddziałania dla mikroprzedsiębiorstw. Nowością jest możliwość skorzystania z unijnego wsparcia na zakup usług doradczych w trakcie realizacji projektów inwestycyjnych. Firmy mogą uzyskać maksymalnie 750 tys. zł wsparcia, a maksymalny udział funduszy unijnych w inwestycji nie może przekroczyć 60 proc. dla małych firm i 50 proc. dla średnich firm.

750
tys. zł

mogą uzyskać firmy na zakup usług doradczych w trakcie realizacji projektów inwestycyjnych

FUNDUSZE Z UE | Współpraca firm z instytucjami finansowymi

Bank doradza przedsiębiorstwom, jak skorzystać z unijnych dotacji

Bank nie tylko finansuje projekt, ale także informuje i doradza firmie, jak skorzystać z dotacji.

W okresie ostatnich lat, kiedy jeszcze na rynku funkcjonowały fundusze strukturalne, przedsiębiorcy oraz banki zdobyli pewne doświadczenie, poznali reguły rządzące tymi funduszami oraz instytucjami nimi zarządzającymi.

Przedsiębiorcy musieli nauczyć się współpracy z instytucjami oceniającymi wnioski o przyznanie dotacji i współpracy z firmami doradczymi, które często przygotowywały ich wnioski o dofinansowanie. Na bazie tych doświadczeń dziś można już pokusić się o zebranie postulatów przedsiębiorców. Są to oczekiwania kierowane pod adresem instytucji odpowiedzialnych za dystrybu-

cję funduszy unijnych, firm doradczych, z którymi przedsiębiorcy współpracują w przygotowaniu projektu, oraz banków finansujących projekt, ale i prowadzących działania edukacyjno-doradcze.

Do oczekiwań kierowanych do instytucji zarządzających funkcjonowaniem poszczególnych programów z pewnością należy postulat uproszczenia

Przedsiębiorcy chcą, by bank nie tylko finansował projekt, ale również skutecznie wspierał ich na każdym etapie jego realizacji

”

procedur ubiegania się o pozyskanie dofinansowania dla realizowanego projektu. Postulat ten był często artykułowany i można przypuszczać, że w przypadku programów, któ-

re będą funkcjonować w ramach nowej perspektywy budżetowej, zostanie on zrealizowany. Pojawiają się sygnały, że przedsiębiorcy część dokumentacji będą składać dopiero przed zawarciem umowy o dofinansowanie projektu.

Banki to instytucje w szczególności angażujące się w proces dystrybucji funduszy unijnych. Kierują do przedsię-

NA CO MIKROPRZEDSIĘBIORCY MOGĄ DOSTAĆ DOTACJE*

- rozbudowa istniejącego przedsiębiorstwa,
- działania modernizacyjne w przedsiębiorstwach, prowadzące do wprowadzenia na rynek nowych lub ulepszonych produktów/usług,
- dokonywanie zasadniczych zmian procesu produkcyjnego lub sposobu świadczenia usług,
- dostosowywanie technologii i produktów do wymagań dyrektyw unijnych, zwłaszcza norm zharmonizowanych i prawodawstwa w zakresie BHP, ochrony środowiska,
- wdrażanie wspólnych przedsięwzięć inwestycyjnych podejmowanych przez przedsiębiorstwa,
- zastosowanie i wykorzystanie technologii gospodarki elektronicznej (e-biznes),
- zastosowanie i wykorzystanie technologii informatycznych i komunikacyjnych (ICT) w procesach zarządzania przedsiębiorstwem,
- udział przedsiębiorców w targach i wystawach międzynarodowych oraz misjach gospodarczych związanych z targami i wystawami za granicą.

* na przykładzie województwa śląskiego

Kolejne poddziałanie ma pomóc śląskim przedsiębiorcom w unowocześnianiu działalności. Pieniądze z UE mają pójść na projekty innowacyjne. Zasady wsparcia są identyczne jak w poddziałaniu adresowanym dla małych i średnich firm. Region na ten cel przeznaczył prawie 140 mln euro.

W każdym regionie jest inaczej

Oczywiście każdy samorząd wojewódzki mógł inaczej określić listę przedsięwzięć, które będzie wspierał. Na przykład pieniądze w ramach wielkopolskiego programu operacyjnego dostaną te projekty inwestycyjne, które będą miały charakter innowacyjny, będą tworzyły nowe

miejsca pracy, przyczyniały się do tworzenia firm na terenach o niskim poziomie przedsiębiorczości lub też wspomagały rozwój eksportu i turystyki.

Rozpisanie konkursów w regionalnych programach operacyjnych należy spodziewać się najwcześniej w I kwartale przyszłego roku. Do tego czasu samorządy wojewódzkie muszą skończyć opracowywanie dokumentów, wytycznych oraz zasad oceny wniosków w konkursach. Dlatego warto śledzić strony internetowe urzędów marszałkowskich, na których są umieszczane informacje na temat aktualnego stanu prac nad poszczególnymi dokumentami. ■

mi przedsiębiorców, którzy chcą, aby bank nie tylko finansował ich projekt, ale również potrafił skutecznie zaangażować się i wesprzeć ich na każdym etapie realizacji projektu.

Bank weryfikuje przedsięwzięcie od strony finansowej. W tym zakresie przedsiębiorcy oczekują od banku sprawności i elastyczności w ocenie projektów. Od firm doradczych przedsiębiorcy oczekują profesjonalizmu i sprawności w weryfikacji projektów oraz przygotowaniu dokumentacji projektowej. Bywa, że podmioty te muszą niejednokrotnie stwierdzić, że projekt nie kwalifikuje się do danego programu lub będzie słabo punktowany podczas oceny i ma znikome szanse na dotację.

Konieczne jest współdziałanie instytucji zaangażowanych

w proces dystrybucji funduszy. Na część z nich przedsiębiorca nie ma bezpośredniego wpływu, zawsze jednak może decydować o wyborze banku. Ta zasada dotyczy również firm doradczych. Ponieważ jakość pracy doradcy, jego profesjonalizm ma duży wpływ na pozyskanie dotacji, warto przeanalizować rynek i zasięgnąć opinii z kilku źródeł, zanim podejmie się ostateczne decyzje o nawiązaniu współpracy. ■

■ **MARIUSZ NOWAK**
Fortis Bank
Polska

